



*Общество с ограниченной ответственностью
«БТ Юнайтед»
105064, г. Москва, Нижний Сусальный переулок д. 5, стр. 2, этаж 2,
пом. I, ком. 14
ИНН 9709033891 / КПП 770901001
Тел. +7 (495) 987-38-71*

Исх. № б/н

от 21 июля 2023 г.

Генеральному директору ООО «РДВ Автоматизация»

Рошалю А. В

Письмо об успешном завершении проекта

О компании Authentica (ООО «БТ Юнайтед»)

Authentica — эксклюзивный дистрибьютор профессиональной продукции для ухода за волосами, руками и лицом. В портфеле компании 26 премиальных брендов, среди которых: Oribe, Kevin.Murphy, Aveda, Ultraceuticals, Alterna, Olaplex, Christina Fitzgerald, R+Co и другие. Товары компании представлены в 170 городах России.

Цель взаимодействия ООО «БТ Юнайтед» с ООО «РДВ Автоматизация»:

Переход с устаревшей системы «Домино» на платформу «1С: Комплексная автоматизация» для обеспечения полноценной поддержки и развития бизнес-процессов Authentica.

Драйверы для запуска проекта:

- Ограниченное число специалистов по системе «Домино» на рынке. Запросы в поддержку обрабатываются длительное время;
- У поставщика оборудования нет возможности обновлять систему «Домино», все задачи приходится решать собственными силами;
- Не получается решить критические вопросы автоматизации блоков финансового и управленческого учета, расчета себестоимости;
- Сложно внедрять любые изменения.

Задачи проекта:

- Осуществить переход с системы «Домино» на современную платформу «1С» 8.3, конфигурации которой обеспечивают покрытие основных оперативных и финансовых процессов компаний;
- Сформировать внутреннюю команду развития и поддержки «1С» в Authentica минимум из 2-3 человек.
- Автоматизировать оперативные и финансовые процессы Authentica:

Товародвижение:

- планирование продаж
- управление акциями
- управление заказами и отгрузками
- интеграция с b2b-порталом компании
- интеграция с 2 интернет-магазинами
- интеграция с программой колл-центра «Инфинити»
- интеграция с системой управления салонами красоты
- план-фактный анализ продаж
- складской учет: сроки годности, управление складскими процессами и отгрузками
- интеграция с WMS системой
- закупки у поставщиков, в том числе заграничные.

Управленческий учет:

- расчет себестоимости
- отчетность по скидкам клиентам
- план-фактный анализ продаж в требуемой аналитике по салонам, географии, клиентам.

Казначейство:

- формирование заявок на оплату
- согласование заявок
- реестры платежей
- формирование платежных поручений с автоматическим обменом с банком
- загрузка банковских выписок.

Регламентированный учет:

- бухгалтерский и налоговый учет (переход в единую систему для проверки первичных документов, полноценное ведение учета для будущего сбора управленческой отчетности в расширенной аналитике).



Результаты, полученные компанией ООО «БТ Юнайтед», по итогам реализации проекта:

1. Осуществлен переход на системное решение «1С: Комплексная автоматизация».
2. Реализована возможность доработки платформы при изменении или расширении текущих бизнес-процессов.
3. Расширены инструменты управления складскими процессами и продажами.
4. Выстроены контрольные функции по процессам закупок и складским операциям.
5. Реализован расчет фактической себестоимости.
6. Организован обмен данными между всеми системами, b2b-порталом, образовательной площадкой в IT-архитектуре компании.

В январе 2023 года произошел запуск 1С: Комплексная автоматизация, в марте 2023 система была передана в промышленную эксплуатацию. В данный момент внедрение завершено, автоматизировано свыше 200 рабочих мест.

ООО «БТ Юнайтед» подтверждает реализацию проекта по переходу на платформу «1С: Комплексная автоматизация» для обеспечения полноценной поддержки работы компании. По итогам доработки и настройки системы «1С: Комплексная автоматизация» оптимизированы бизнес-процессы компании. Расчет фактической себестоимости товаров осуществляется в новой системе.

Генеральный директор ООО «БТ Юнайтед»,
Данский Б.С.



" 21 " _____ июля _____ 2023 г.